

ABEVD

Associação que, desde 1980, representa as empresas e mais de **3,5 milhões de empreendedores** independentes que usam o canal de vendas diretas para distribuir seus produtos no Brasil.

VENDA DIRETA?

Sistema de comercialização de produtos e/ou serviços por meio de empreendedores independentes, sem a necessidade de um estabelecimento comercial fixo.

CATEGORIAS + vendidas

Cosméticos, cuidados pessoais, roupas, acessórios, saúde e nutrição.



LÍDER na América



Reforma Tributária

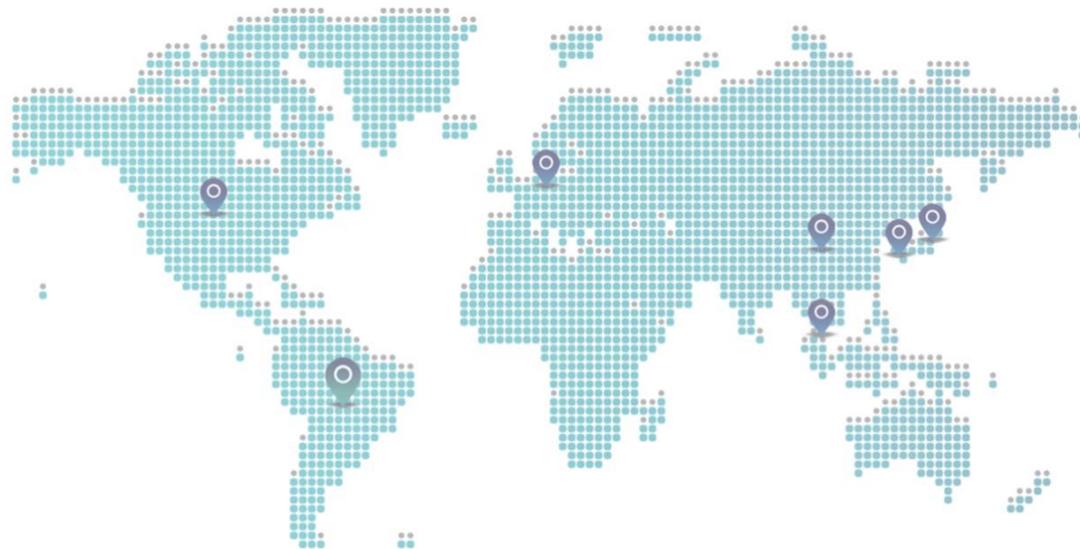
Momento histórico com implementação de um sistema tributário moderno, alinhado às melhores práticas de tributação no mundo, fundado nos princípios da justiça fiscal, simplificação, neutralidade e transparência.

Vamos pensar nos nano empreendedores?



Experiência Internacional

A preocupação com um tratamento tributário diferenciado para ocupações econômicas de faturamento em menor valor é uma realidade em todo o mundo, por meio da figura do contribuinte facultativo (isenção com possibilidade de se inscrever como contribuinte do IVA).



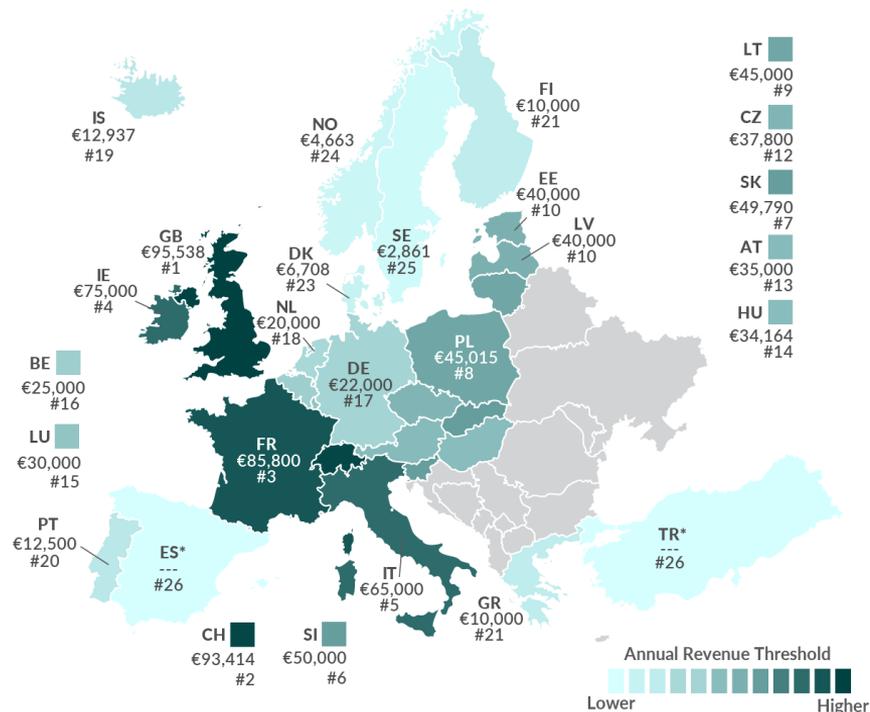
Europa

Diretiva 112/06 da União Europeia, artigos 281 e seguintes, orienta a isenção de pequenas empresas, conferindo-lhes a faculdade de ingressar no regime do IVA caso desejem fazer jus e outorgar créditos.

Na UE, o threshold do IVA varia entre os países membros.

VAT Exemption Thresholds in Europe

Annual Revenue Threshold below which VAT Collection Is Not Mandatory, as of January 2021



Note: Thresholds in countries that have a national currency other than the Euro were converted to Euros using 2020 exchange rates. *Spain and Turkey do not have a VAT exemption threshold.
Source: OECD, Under Taxes on Consumption, "VAT/GST: Registration/Collection Thresholds (2021)."

Experiência Internacional

No Canadá, o GST/HST (Goods and Services Tax/Harmonized Sales Tax) é aplicado em nível federal e provincial. A maioria das províncias tem um threshold anual de faturamento de 30.000 dólares canadenses para ser elegível à isenção do registro para cobrar o GST/HST.

Na Austrália, o threshold para registro no GST é de 75.000 dólares australianos de faturamento anual. Empresas que faturam abaixo desse valor não precisam se registrar para cobrar o GST. (A New Tax System (Goods and Services Tax) Act 1999).

Outras experiências se destacam, como

- **Colômbia (R\$ 200.000);**
- **Índia (US\$ 24,000);**
- **Japão (10 MM yenes, aprox. US\$ 67.000);**
- **Nova Zelândia (US\$ 25.000);**
- **Paraguai (9.6MM de pesos para serviços e 20.4MM de pesos para indústria e comércio) e**
- **Singapura (US\$ 630.000).**

Modelo Pretendido – Nano Empreendedor

Necessidade de pensar num tratamento tributário para o nano empreendedor com base nos princípios da justiça fiscal, simplificação, neutralidade e transparência;

São pessoas que exercem uma atividade econômica necessária a seu sustento, mas que não possuem estrutura para implementar gestão tributária e se verão desincentivadas a atuarem caso possuam a natureza obrigatória de contribuintes;

Não à toa que a Fundação Getulio Vargas já se ocupou, em estudo desenvolvido em 2021, em propor um modelo de registro facultativo de contribuintes para aquele que auferir renda bruta anual inferior a R\$ 200.000,00. Em raciocínio similar, o modelo pretendido é a adoção de um referencial legal já conhecido: receita instituída pela LC 123/06 para o MEI, atualmente em R\$81.000,00.

EMENDA AO PLP 68

Art. 21. (...)

§2º. O fornecedor, cuja receita bruta anual não ultrapasse o limite instituído pelo artigo 18-A, §1º da Lei Complementar nº 123, de 14 de dezembro de 2006, independentemente da atividade exercida, não é obrigado a se inscrever como contribuinte do IBS e da CBS.

Quem é o Nano Empreendedor?

O nano empreendedor é a expressão utilizada para abranger quaisquer iniciativas rentáveis de ocupação e que movimentam, em geral, menor porte de valores individualizados, embora possua notável relevância à economia das famílias.

- Possui um perfil muito específico e reiterado: tem fonte formal de renda e utiliza seu nano empreendimento como forma de complementação do sustento familiar;
- Concentra-se, majoritariamente, em prestadores de serviço e vendedores de comércio (confeiteiros, promotores de eventos, cabeleireiros, manicure, sacoleiros e revendedores do canal de vendas diretas, dentre outros);
- Receita bruta anual inferior ao limite previsto pela legislação do MEI (atualmente até R\$ 81.000,00/ano ou R\$ 6.750,00/mês);
- Faculta-lhes a natureza de contribuinte visando mitigar a gestão tributária do seu nano negócio o que poderia inviabilizar a atividade.



Perfil sócio econômico do

Nano Empreendedor

A categoria é preponderante para as classes C, D e E, com maior concentração de renda familiar entre R\$ 3.907,07 e 5.208,00,

Empreendedores com laços familiares de responsabilidade, posto que a maioria é casada ou possui união estável (50%).

Essas atividades se caracterizam por ocuparem parte do tempo produtivo dos empreendedores, que complementa sua fonte de renda principal.

Considerando que **63%** desses empreendedores é de **mulheres**, a discrepância entre o rendimento médio feminino e masculino formal tem como um elemento de acréscimo o complemento de renda nos domicílios, fundamental para famílias cujo rendimento das mulheres é central para o sustento familiar.

Fonte IBGE 2023.

Nano Empreendedor

Vendas Diretas

Apenas 17,9% se encaixa no início da classe C com a renda familiar mensal de R\$ 3.907,00 até R\$ 5.208,00; sendo a maioria (42,2%) das classes D e E com renda familiar mensal de até R\$3.906,00.

55,5% é casado ou possui união estável;

70% fatura até R\$ 1.500,00 por mês, considerando uma margem média de 30%, estima-se uma renda mensal aproximada de até R\$ 450,00;

90% informam que o domicílio conta com a renda da venda direta e para 51% os rendimentos contribuinte até 50% da renda familiar;

60% são mulheres.





Obrigada!
Adriana Angelozzi
Assuntos Institucionais

 /associacaoabevd

 /abevdonline

 /abevdiretas

 /company/abevd

 www.abevd.org.br