

Comissão Especial da Nova Lei de Licitações  
Câmara dos Deputados

# Compras e contratações setor espacial

## Desafios e oportunidades

**José Raimundo Braga Coelho**  
Presidente da Agência Espacial Brasileira

Brasília-DF, 24 de abril de 2018

# Roteiro

Programa Espacial Brasileiro: contextualização

Compras e contratações no setor espacial brasileiro

Instrumentos importantes para dinamicidade do setor espacial

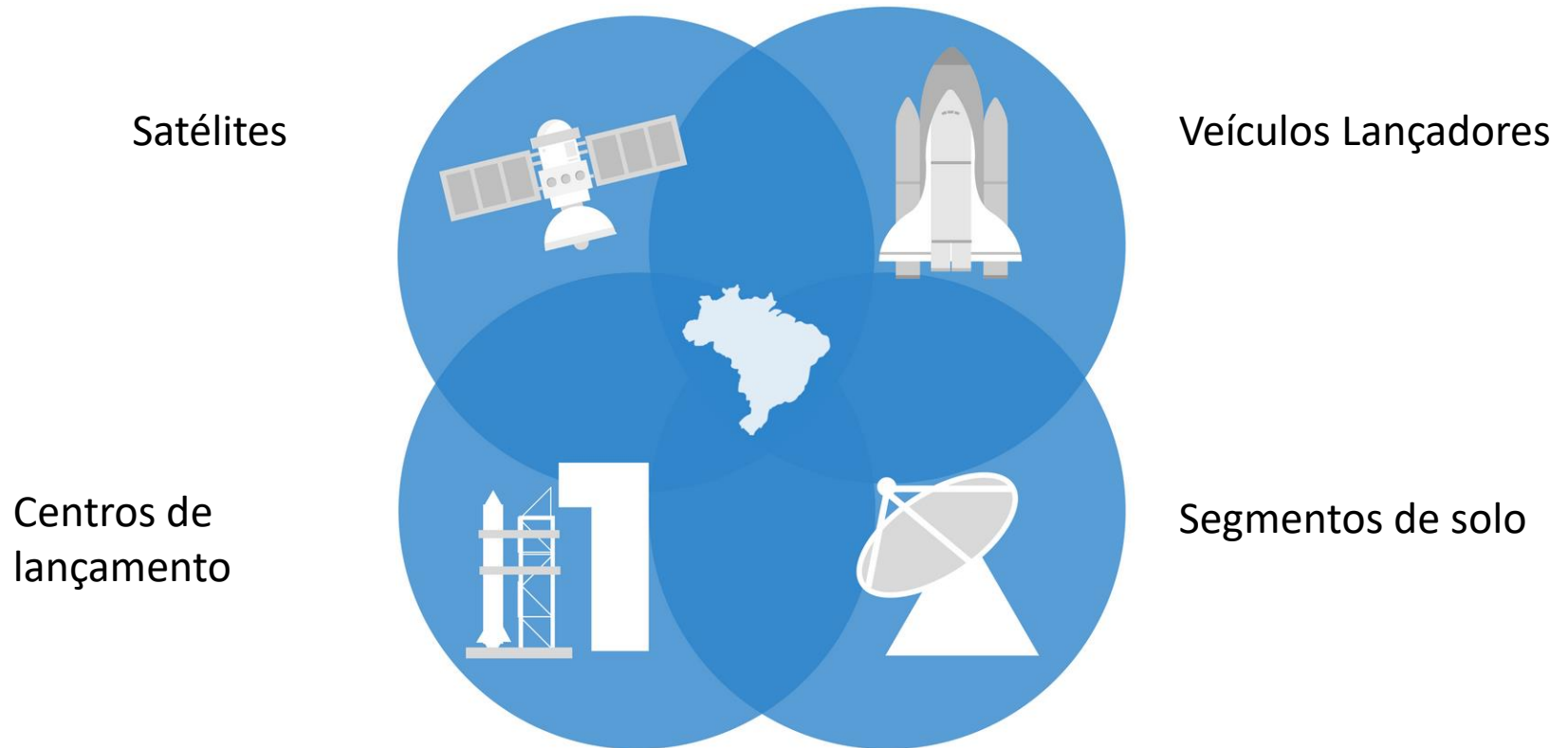
# Programa Espacial Brasileiro

Sistema Nacional de Desenvolvimento das Atividades Espaciais  
(SINDAE)



# Programa Espacial Brasileiro

## Infraestrutura



# Programa Espacial Brasileiro

## Centros de Lançamento



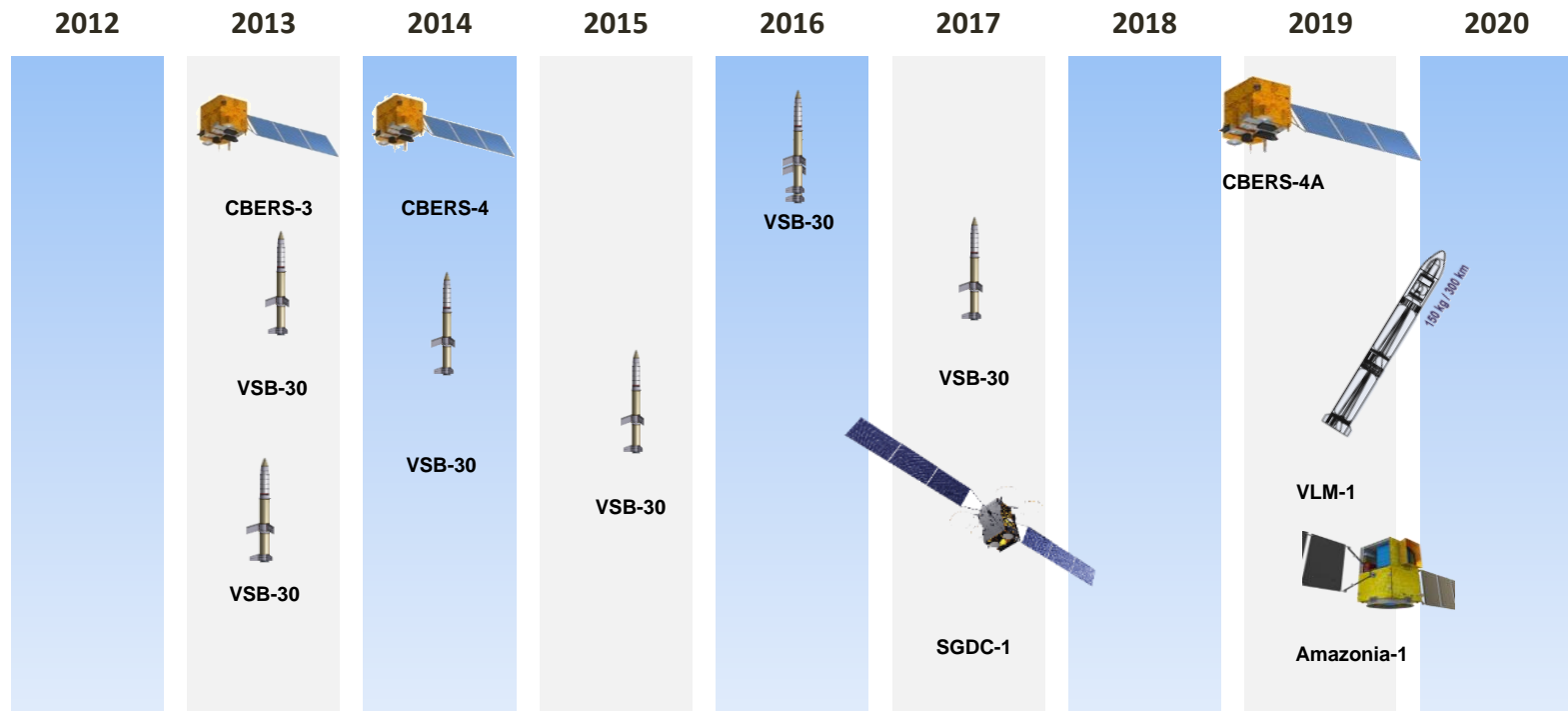
# Programa Espacial Brasileiro

## Escopo de atuação



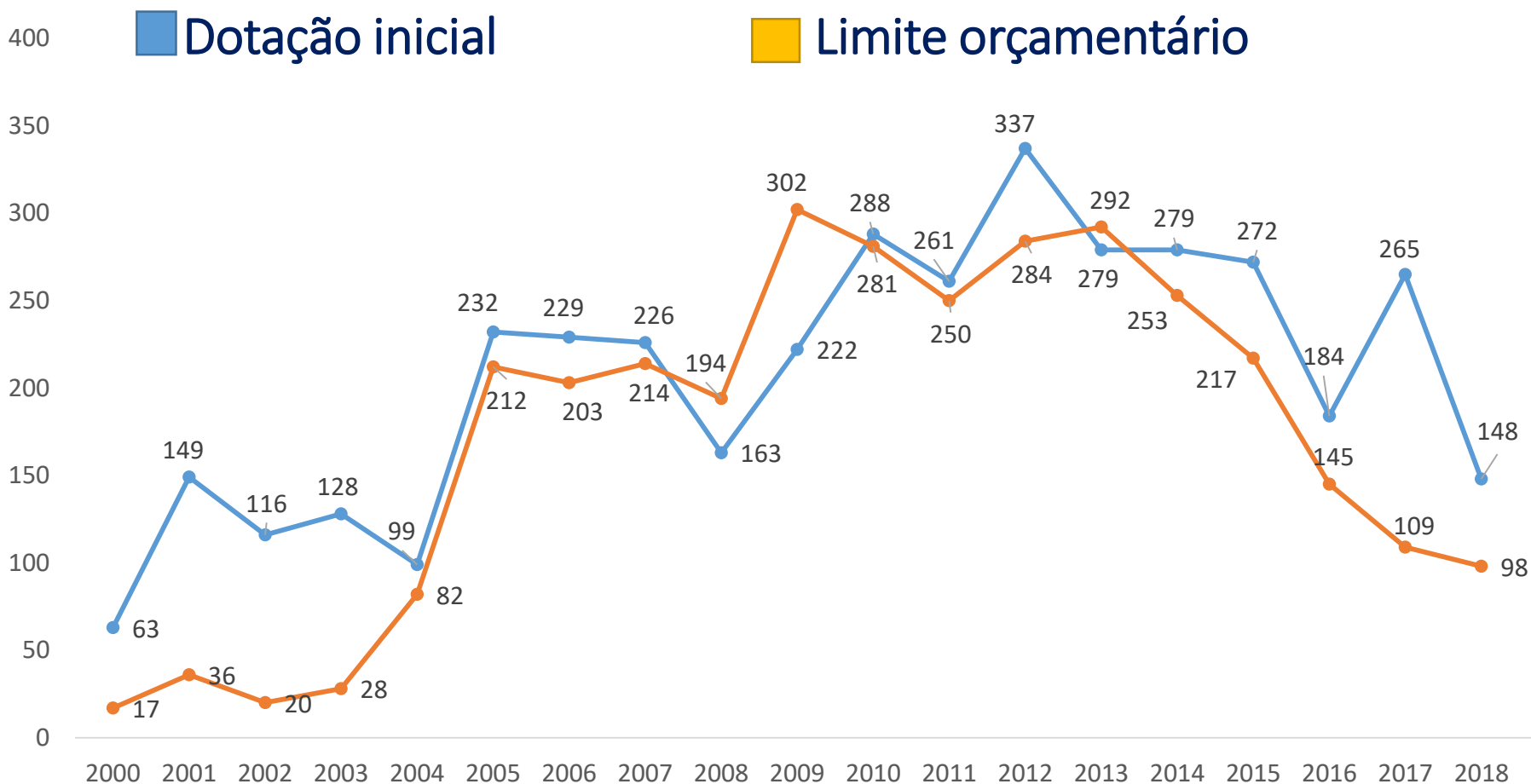
# Programa Espacial Brasileiro

## Programa Nacional de Atividades Espaciais (PNAE)



# Programa Espacial Brasileiro

## Orçamento 2000 – 2018



—●— Dotação Inicial      —●— Limite Orçamentário



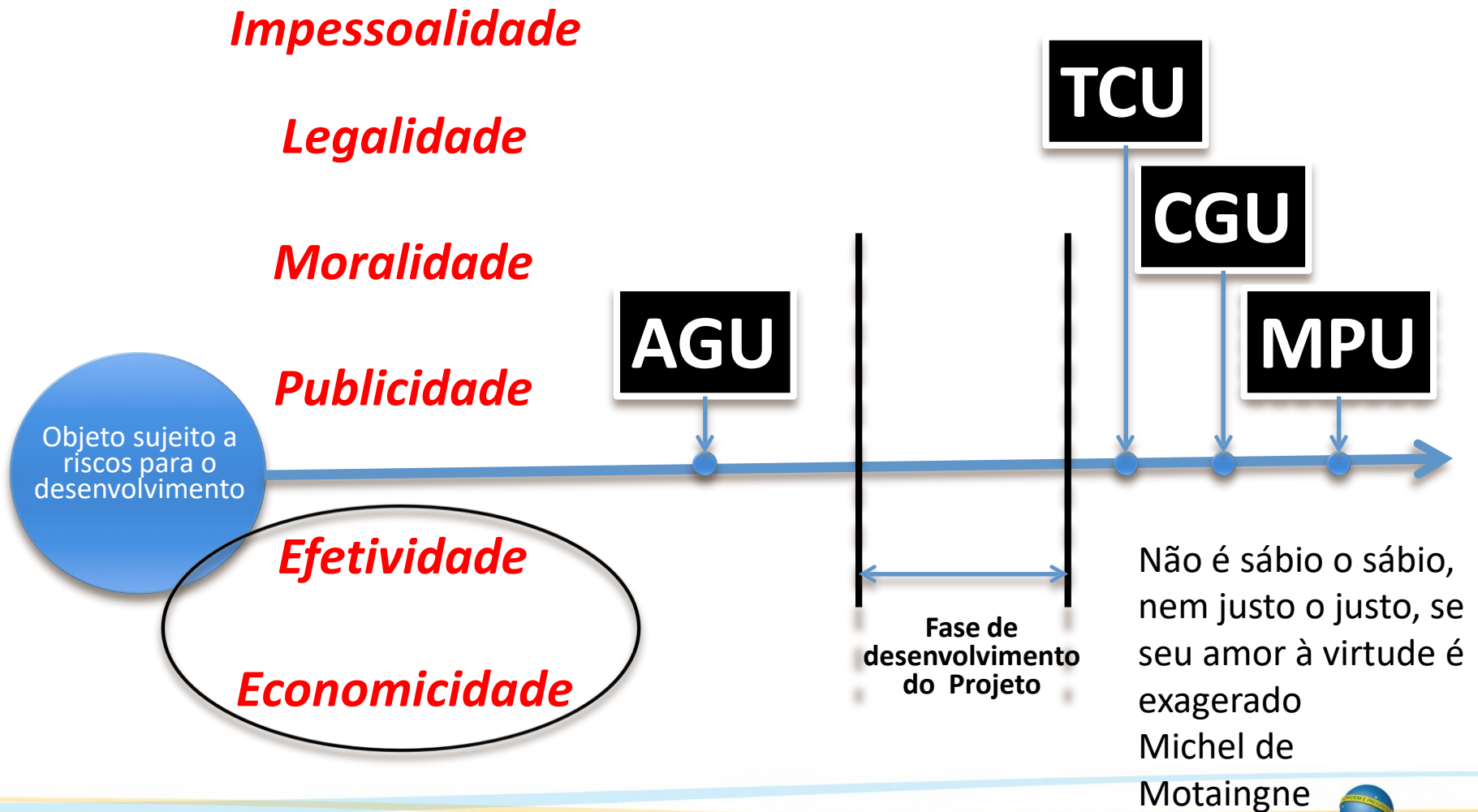
# Compras e contratações no setor espacial brasileiro

## Instrumentos disponíveis

- i. Lei nº 8.666/93.
- ii. Lei nº 10.973/2004 (Lei de Inovação).
- iii. Lei nº 11.196/2005 (Lei do Bem).
- iv. Lei nº 12.462/2011 (Regime Diferenciado de Compras – RDC).
- v. EC 85/2015 (Emenda Constitucional das atividades de ciência, tecnologia e inovação).
- vi. Lei nº 13.243/2016 (Marco Legal de CT&I).
- vii. Decreto nº 9.283/2018 (Regulamenta o Marco Legal de CT&I)



- ✓ Instâncias para a avaliação/julgamento da legalidade: o desafio para o gestor



# Compras e contratações no setor espacial brasileiro

## Atual Lei de Licitações x Realidade do ambiente de P&D

Hipóteses da Lei	Realidade
Via de regra, o que vai ser adquirido ou contratado já está pronto.	Equipamentos, sistemas e serviços destinados ao espaço, em geral, não existem, precisam ser desenvolvidos.
A disponibilidade é ampla, permitindo uma competição perfeita.	Em geral, não há oferta nacional. É necessário desenvolvimento ou importação.
A modalidade mais prestigiada para os contratos é a de <u>preços e prazos fixos</u> .	Prazos e preços fixos não é uma exigência compatível com processos de desenvolvimento.

# Compras e contratações no setor espacial brasileiro

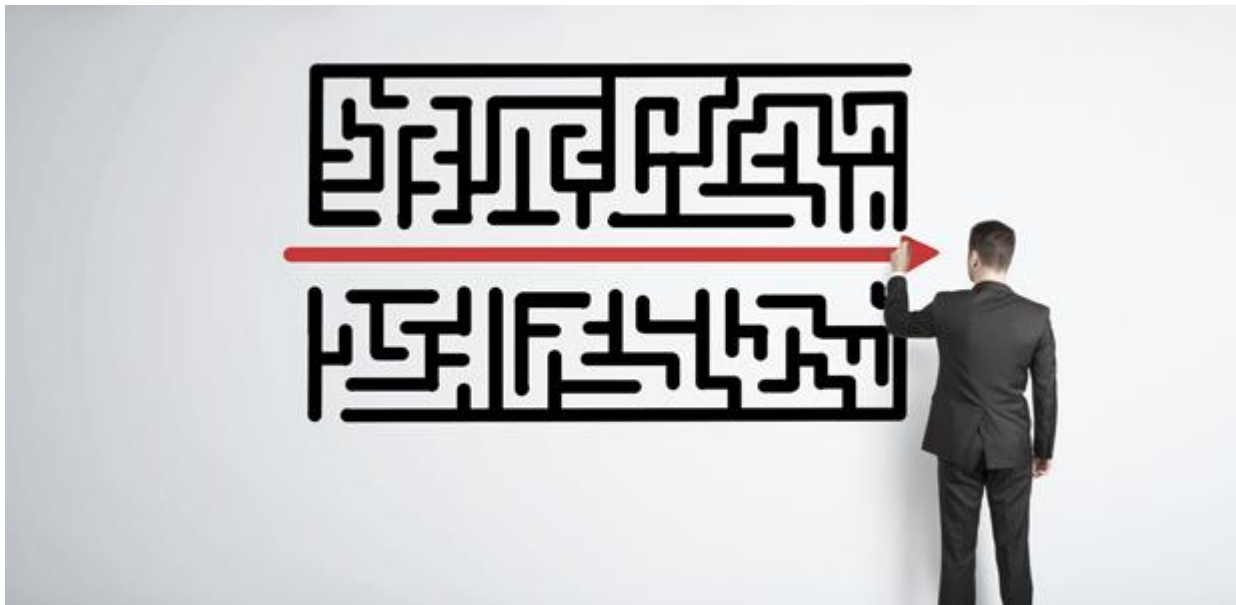
## Principais gargalos e desafios

- i. Desenvolvimento e aquisição de equipamentos e componentes
- ii. Contratação de produtos e serviços tecnológicos: nacionais e internacionais
- iii. Contratação temporária de mão-de-obra qualificada para institutos de pesquisa
- iv. Tempo de execução de projetos no setor espacial
- v. Atendimentos a recomendações jurídicas e de órgãos de controle

# Instrumentos importantes para dinamicidade do setor espacial

- Diálogo competitivo
- Estratégias que facilitem readequações a projetos por restrição de recursos e/ou dificuldades técnicas.
- Em casos de avanço tecnológicos, ao longo do processo de execução do instrumento, que seja facilitem a repactuação do contrato.

**Think simple**



**How Smart Leaders Defeat Complexity**

Obrigado!