



A virtualização das licitações e a economia de pequenos municípios

Professora MARILENE MATOS

Efeitos da virtualização de licitações



Descentralização

Encaminhar pregões eletrônicos para realização em plataformas compartilhadas, desobrigando a existência de estrutura própria em cada município



Economia

Reduzir custos operacionais com infraestrutura de TI e equipe especializada em pregões



Eficiência

Padronização e ganho de escala possibilitam maior eficiência nos processos de compra

A virtualização de licitações permite que pequenos municípios realizem pregões eletrônicos de forma compartilhada, gerando economia de recursos e ganhos de eficiência.

Benefícios

- **Economia de recursos financeiros**

- A virtualização das licitações reduz os custos com transporte, impressão de documentos, aluguel de espaços físicos para reuniões presenciais etc.

- **Mais transparência**

- Os processos virtuais permitem o acompanhamento em tempo real por qualquer interessado, reduzindo riscos de fraudes e favorecimentos.

- **Mais agilidade**

- As licitações virtuais são mais ágeis, pois dispensam deslocamentos e documentações físicas. Isso acelera todo o processo.

- **Mais participação**

A virtualização remove barreiras geográficas, permitindo a participação de mais empresas de qualquer lugar.

- **Mais competitividade**

Com mais participantes, aumenta-se a concorrência e a chance de propostas mais vantajosas para a administração pública.

Desafios de natureza TÉCNICA



Aquisição de licenças

Os preços iniciais das licenças de software de virtualização podem ser altos para pequenos municípios.



Capacitação técnica

Os funcionários precisam ser treinados para operar e gerenciar os sistemas virtualizados.



Segurança da informação

É preciso garantir a segurança dos dados e processos virtuais contra ataques digitais.



Compatibilidade de sistemas

Alguns sistemas antigos podem não ser compatíveis com as novas plataformas de virtualização.

A virtualização pode trazer muitos benefícios, mas requer planejamento e investimentos iniciais em licenças, treinamento e segurança.



Impactos negativos das compras/licitações eletrônicas para MicroEmpresas (ME) e Empresas de Pequeno Porte (EPP)

Vantagens para grandes empresas



Venda fácil

Grandes empresas podem vender mais facilmente online do que lojas físicas



Custos reduzidos

Custos operacionais mais baixos sem lojas físicas



Mais clientes

Acesso a mais clientes online do que em lojas físicas

As vendas online trazem muitas vantagens para grandes empresas em termos de custos, alcance e facilidade.

Desvantagens para ME e EPP

- **Custos de implementação**

Pequenas empresas têm dificuldade em arcar com os custos iniciais de criar uma loja online, como desenvolvimento de site, integrações de pagamento, logística etc.

- **Logística e atendimento**

Pequenos negócios têm dificuldade em oferecer os mesmos níveis de logística e atendimento ao cliente que grandes empresas.

- **Falta de experiência em licitação Eletrônica**

- **Concorrência com grandes empresas**

Grandes empresas online têm mais recursos para investir em marketing e oferecer preços competitivos.

Considerações finais

- A Proteção que a LC 123/2006 deferiu à MEE e EPP é suficiente num cenário de virtualização de licitações?
- Os benefícios da LC 123 são efetivamente aplicados nos municípios menores?
- A Possibilidade de Licitação restrita a empresas locais configura uma possível saída?

