

Regulamentação do serviço de transporte individual privado de passageiros



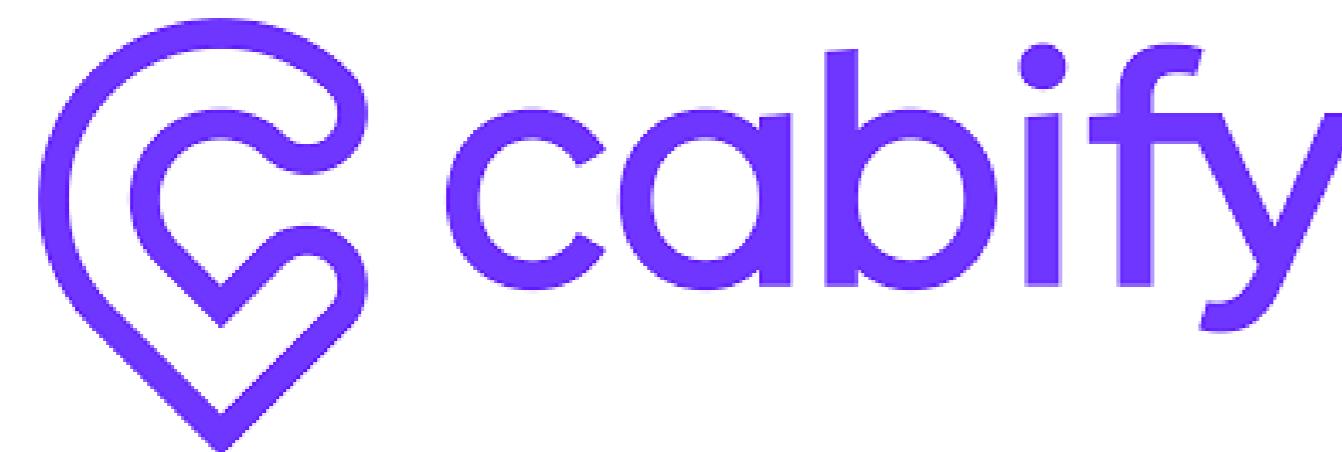
Carlos Ragazzo



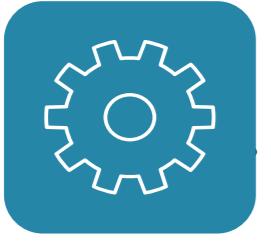
U B E R



LADYDRIVER



Características do mercado

-  Socialmente desejáveis;
-  Promovem eficiência alocativa.

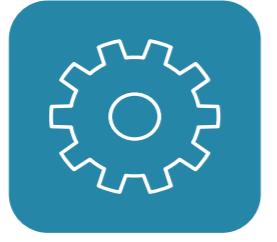
Aplicativos de intermediação digital e o mercado de Dois Lados

A intermediação é concretizada por meio da **cobrança de um valor diferenciado de cada lado para operar a contratação** de um pelo outro e a transação de pagamento de um para o outro caracteriza o que a doutrina econômica denominou de **mercado de dois lados**.



Catalisadores econômicos

Evans e Schmalensee (2007) propõe que aplicativos dessa natureza sejam denominados de “catalisadores econômicos” **por estabelecerem a ponte entre dois ou mais tipos de agentes que, apesar de possuírem uma interdependência, não conseguem se conectar ou gerar valor para as suas transações a partir da simples interação entre ambos**, confiando na plataforma para facilitar a criação de valor de suas interações.



Vantagens do serviço

Externalidades positivas

(a) Permite o **uso mais eficiente do capital**, pois viabiliza que bens custosos (como automóveis) permaneçam ativos, aumentando-se o bem-estar do usuário



(b) **Reduz os custos para que o usuário encontre a transação desejada:**

(c) **Aumenta a utilidade do usuário**, ao promover maior eficiência na coleta e processamento de informações, permitindo o envio de carro mais próximo por um custo menor do que os modelos existentes anteriormente

Externalidades positivas

(d) Elimina a falha de mercado associada ao monopólio situacional



(e) Promove eficiência alocativa na oferta de serviços de transporte por motoristas parceiros

(f) Gera oportunidades de complementação de renda antes não existentes.

Externalidades positivas

(g) Geração de nova demanda por serviços de transporte individual



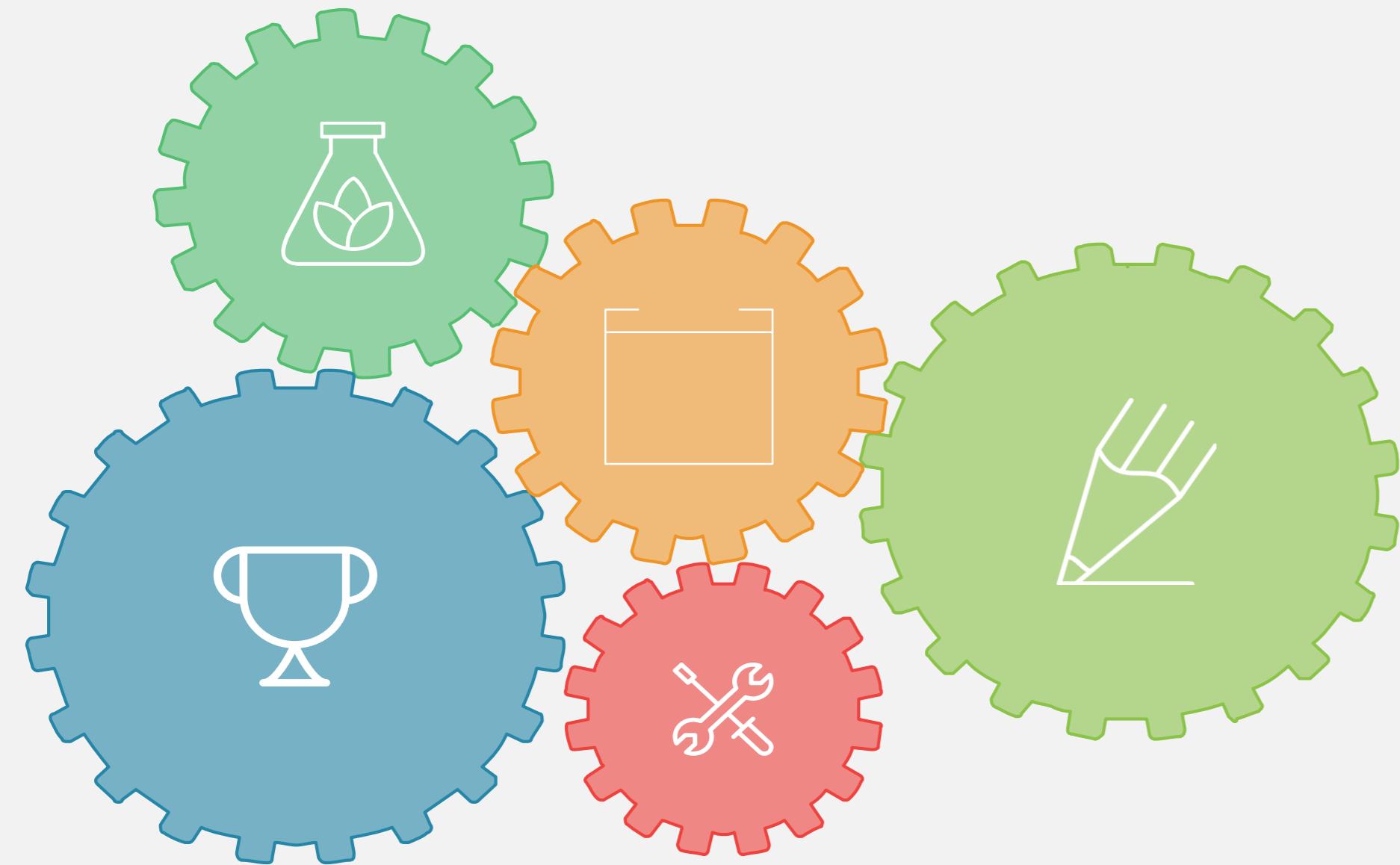
(h) Reduz externalidades negativas relacionadas ao consumo de álcool e direção

Não há tendência ao monopólio do mercado

- (i) o mercado não é maduro;
- (ii) **não é difícil nem custoso replicar** uma das plataformas já existentes para entrar no mercado; e
- (iii) que **não existem custos de troca de plataformas** digitais nem para usuários, nem para motoristas parceiros.

Não há comprovação de externalidades negativas associadas

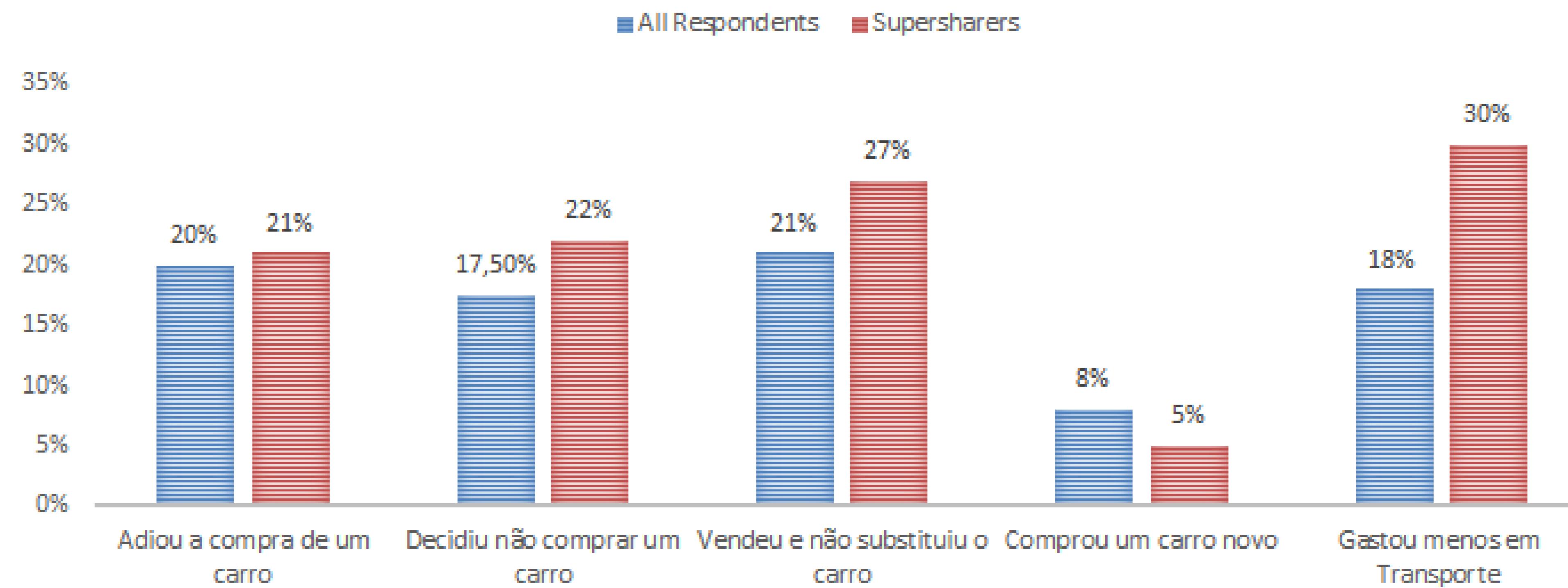
Não há comprovação de aumento do número total de carros veiculando na rua.



Oferece alternativas *low cost* à propriedade de carro, **reduz a aquisição de carros**

Estimula mudança no padrão de modais de transporte, ou seja, quando as pessoas experimentam a plataforma elas ficam **mais tendentes a utilizar transporte público**.

Porcentagem de pessoas que mudaram o comportamento em relação à propriedade de veículos – *supershareders* versus demais



Fonte: ATPA. Shared Mobility Report

Não há comprovação de externalidades negativas associadas

As plataformas digitais **reduzem a ociosidade do transporte de usuários**;

A entrada do *UberPool* tem efeito direto na **redução de congestionamento** e poluição porque, ao reunir mais de um usuário em um mesmo veículo, reduz a quantidade de veículos demandados

41 METRIC TONS OF CO₂ = 4,600 GALLONS OF GAS



uberPOOL has cut potential carbon dioxide emissions by 41 metric tons.

154,000 MILES = 6 TRIPS AROUND THE WORLD



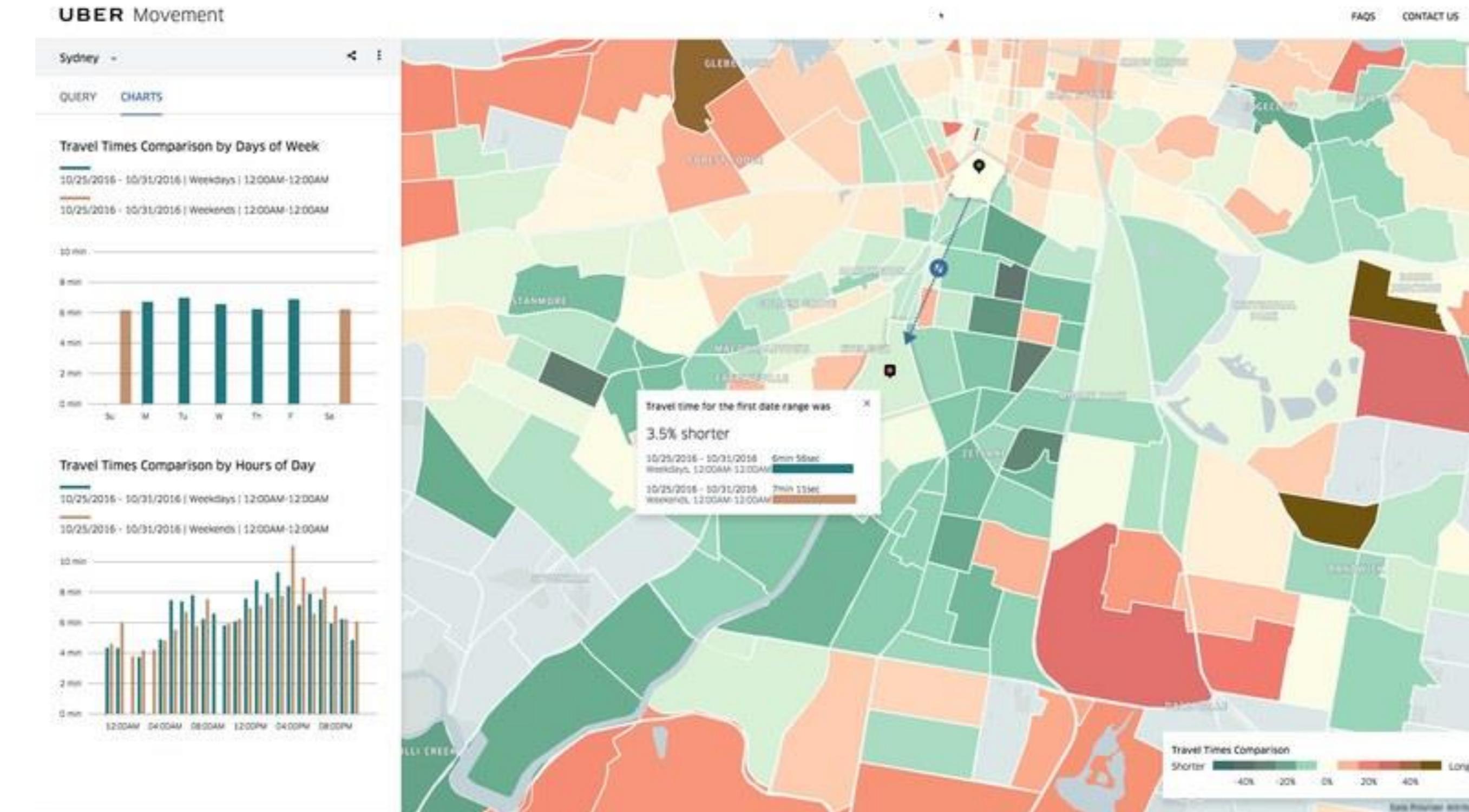
With uberPOOL, 154,000 fewer miles have been driven in Los Angeles.

Fonte: <https://newsroom.uber.com/us-california/make-your-impact-with-uberpool-this-earth-day/>

Exemplos de parcerias com o
poder público ao redor do mundo



Uso de dados disponibilizados pelo aplicativo para mapeamento e criação de políticas públicas para melhorar o trânsito



Uber Movement



Serviços subsidiados sob demanda para suprir falhas do transporte público em pequenas cidades



» thestar.com «



UPDATES Our Privacy Policy is updating effective Dec. 14, 2017. Click here to see more.



News • GTA

How a small town is using Uber to fill its public transit void

Innisfil council is hoping a partnership with Uber — the first of its kind in Canada — will bring reliable and affordable on-demand transit to the town.



Parceria para oferecimento de transporte suplementar subsidiado para clientes com deficiência

[HOME](#) | [NEWSROOM](#) | [ARTICLES](#)

UBER AND LYFT PARTNER WITH BOSTON TRANSIT AGENCY TO PROVIDE ON-DEMAND RIDES TO DISABLED RESIDENTS

THE PARTNERSHIP SO FAR HAS PROVIDED SAVINGS OF APPROXIMATELY \$40,000 FOR THE MASSACHUSETTS BAY TRANSPORTATION AUTHORITY.

By Amy MacMillan Bankson | March 14, 2017



Parceria para oferecimento de tarifas fixas para viajar para determinados pólos e desconto para transitar na comunidade.



Innisfil, Ont., and Uber enter partnership to provide public transit

By Michelle McQuigge The Canadian Press

[Comments](#) [Facebook 3](#) [Twitter](#) [Email](#) [Print](#) [...](#)



WATCH: It's a game changer of uber proportions. The Ontario town of Innisfil is veering away from traditional public transit in the form of buses, and instead, is using ride-hailing services. Mike Drolet reports.

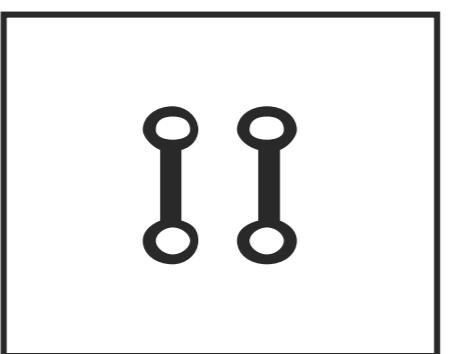
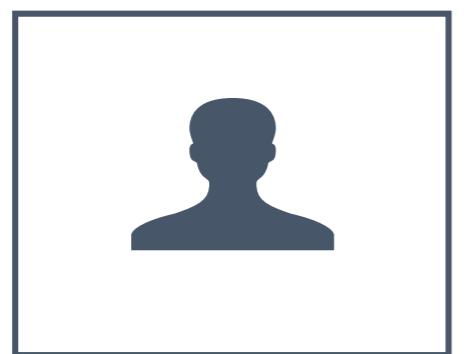
Desafios à regulação

Pesquisa produzida pelo Departamento de Estudos Econômicos (DEE) do CADE, 2015, concluiu que:

[...] é necessário discutir a regulação do mercado de transporte individual de passageiros, visto que **não há elementos econômicos que justifiquem a proibição de novos prestadores de serviços de transporte individual**. Para além disso, elementos econômicos sugerem que, sob uma ótica concorrencial e do consumidor, **a atuação de novos agentes tende a ser positiva** (2015, p.48).



Mas, como regular?



Perguntas?

Obrigado!

carlos.ragazzo@fgv.br
www.carlosragazzo.com.br



Carlos Ragazzo

 **FGV DIREITO RIO**
ESCOLA DE
DIREITO DO
RIO DE JANEIRO